



 **kingo**
TURNING LIVES ON!

Que es Kingo?



QUE ES KINGO?

Kingo Enciende Vidas!!

Kingo provee un servicio de electricidad renovable y distribuido como una respuesta escalable a uno de los mayores retos de la humanidad: ENERGIA. Nuestro servicio prepago de electricidad actualmente atiende al mercado fuera de la red eléctrica como u primer paso para la creación de la base de usuario de energía limpia mas grande de la historia.



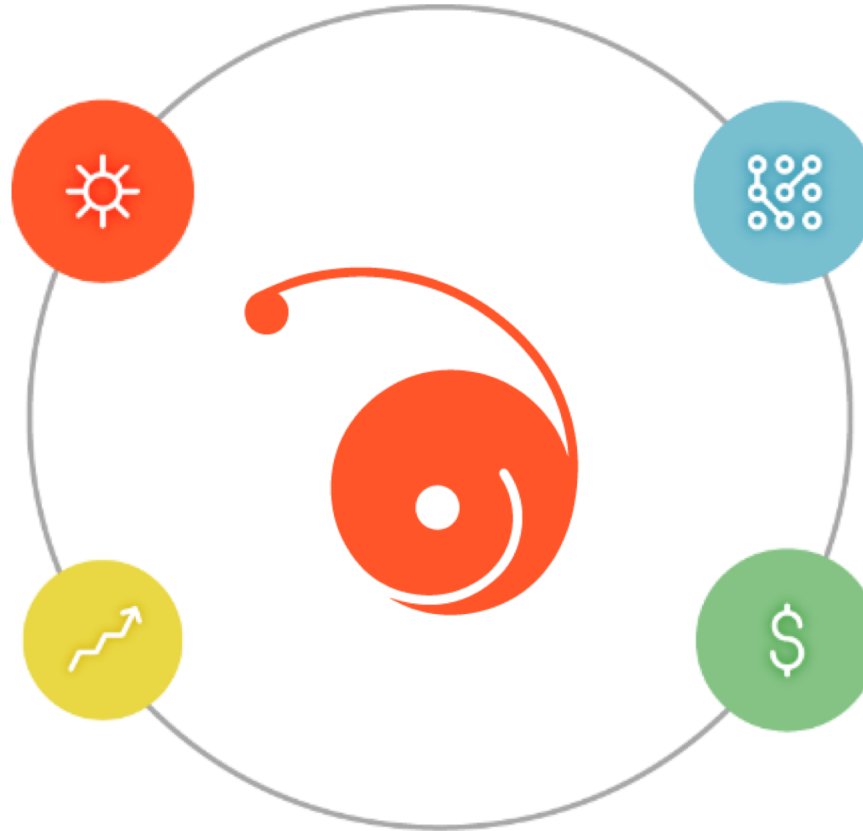
QUE ES KINGO

Energía Sostenible

Energía Solar + Almacenamiento en Baterías elimina la necesidad de usar fuentes de energía sucias, liberando el camino hacia una economía verde.

Modelo de Servicio Escalable

Modelo con garantía perpetua permite que los clientes escalen en la escalera energética y obtengan la mejor tecnología del mercado siempre.



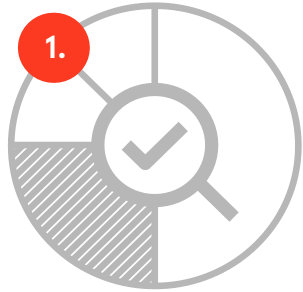
Tecnología de Vanguardia

Convergencia de tecnologías exponenciales en diferentes áreas: Generación, Almacenamiento, Eficiencia Energética, Software y IA.

Accesible

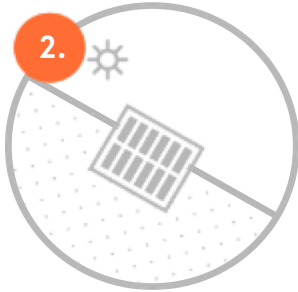
Sin costos de entrada o instalación y mas barato que cualquier sustituto. Flexibilidad para consumir conforme las necesidad y capacidades: Diario, Semanal o Semanal.

Modelo de Distribucion de Kingo



VALIDACION DE COMUNIDADES

ANT movil software de validacion de mercado e instalacion de equipos



INSTALACION DE SISTEMAS SOLARES GRATIS

ANT movil software de validacion de mercado e instalacion de equipos



ENERGIA PREPAGO VENDIDA POR TENDEROS LOCALES

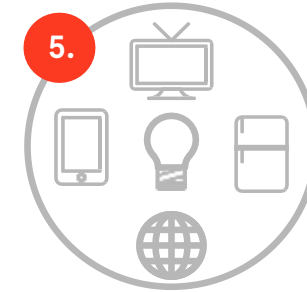
6% de comisi3n con ANT Shopkeeper y el Manejo de Datos sin conexi3n



CODIGOS DE ACTIVACION USADOS POR USUARIO EN CASA

Teclado y bater3a de Litio con tecnolog3a de algoritmos para acceso.

Se pueden comprar c3digos de d3a, semana, o mes.



VALOR Y PRODUCTOS EXTRA QUE CAMBIAN VIDAS

Sistema de generaci3n de energ3a eficiente y distribuido.

- Iluminaci3n
- Productividad
- Conectividad
- Aparatos El3ctricos

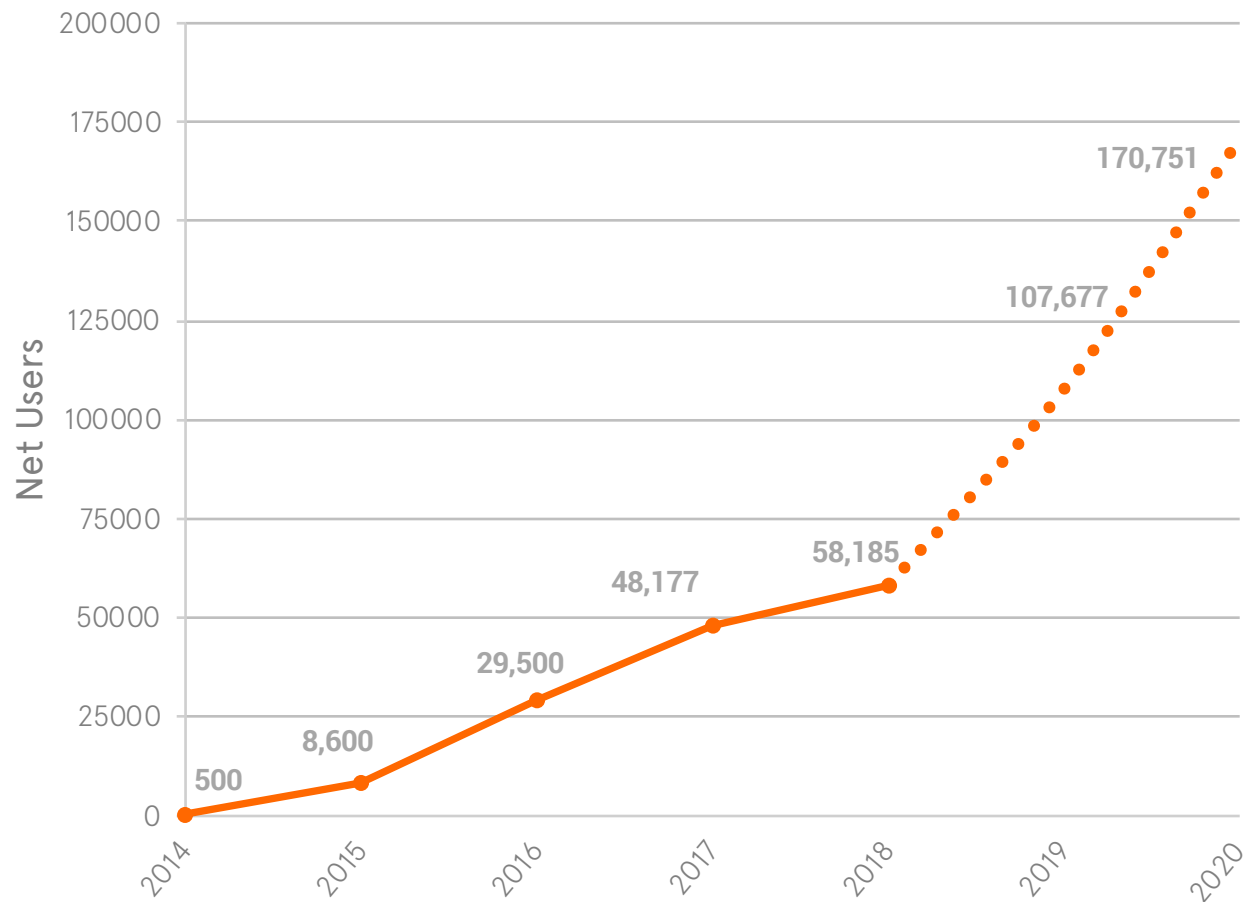


SERVICIO Y MANTENIMIENTO DE POR VIDA

- Sin cobros de instalacion
- Sin cobros de mantenimiento
- Reparaciones incluidas en el servicio.

El 3xito de Kingo proviene de nuestra innovaci3n tecnol3gica y nuestro enfoque en el mercado local

Crecimiento de Kingo



- **Guatemala**
 - 2018 - 53,000 hogares
 - 2019 – 82,000 hogares
 - 2020 - 105,000 hogares
- **Colombia**
 - 2018 - 7,000 hogares
 - 2019 – 25,000 hogares
 - 2020 - 38,000 hogares
- **Honduras – 2020**
- **Panama – 2020**



Kingo's Hardware

Sistemas Kingo



Kingo Basico

- 1 Bombillo
- 1 Puerto USB



Kingo Luz

- 3 Bombillos
- 1 Puerto USB
- 1 Radio



Kingo TV

- 3 Bombillos
- 1 Puerto USB
- 1 Radio
- 1 TV 10"



Kingo Home

- 3 Bombillos
- 1 Puerto USB
- 1 Radio
- 1 TV 24"



Kingo Plus

- 4 Bombillos
- 1 Puerto USB
- 1 Radio
- 1 TV 24"
- Refrigeration



Kingo Production

- 4 Bombillos
- 1 Puerto USB
- 1 Radio
- 1 TV 24"
- Refrigeration
- Motors

* Lanzamiento : Q3 2019

*Lanzamiento: Q3 2019

* Lanzamiento : Q4 2020

Los "Kingos" son sistemas solares inteligentes que incluyen un garantía de servicio perpetuo, cambios de batería gratis y mejoras de equipo gratis. La tecnología de Kingo funciona con o sin conectividad móvil permitiéndonos llegar a aquellos sin cobertura (40% de las comunidades fuera de la red).





Kingo Provee la Energía y el Consumo



Kingo's Software

Software de Kingo ANT



Ant Web



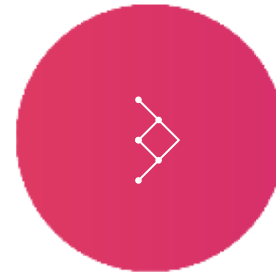
Ant Mobile



Ant Shopkeeper



Ant Server



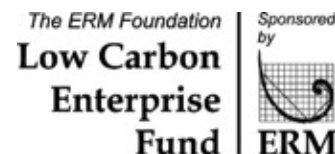
Ant Connector



Ant CRM

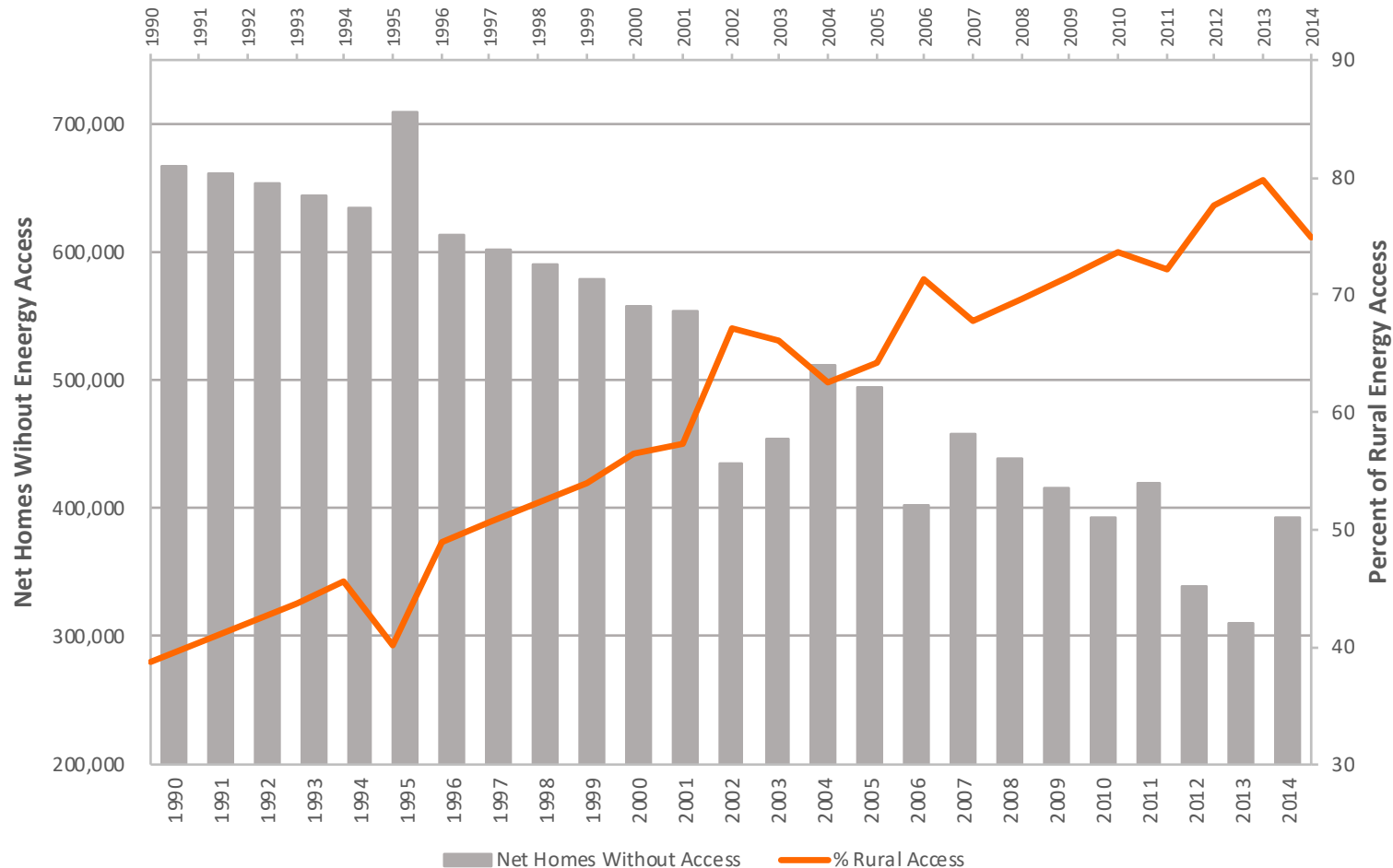
“ANT” es nuestro software de operacion que recolecta toda la informacion relevante a nuestros sistemas, ventas y oepraciones. Este software nos permite facilemnte vicualizar nuestro imoacto dia a dia y tomar mejores decisiones.

Inversionistas & Alianzas



EL PROBLEMA

LENTA MEJORA DE LA ELECTRIFICACION RURAL



La electrificación rural se ha mantenido en una lenta mejora mientras la población a continuado creciendo; por lo que una porción significativa de comunidades, en constante crecimiento, no cuentan con acceso a electricidad.

La información gubernamental se encuentra basada en el censo 2002 y extrapolaciones subsiguientes. Según la validación digital realizada por Kingo existen un 20% mas hogares sin acceso de lo reportado por el gobierno.

Data by World Bank

Alto Costo y Baja Rentabilidad de Electrificación Rural

El modelo negocio de las empresas eléctricas comunes tiene un alto costo de instalación y transporte de electricidad a comunidades rurales que no utilizan el servicio suficiente para proveer un retorno; dando así muy mala eficiencia al capital.

\$3-5 Mil

Por Usuario
Electrificado
+200,000
Hogares sin
Acceso

+40 Años

Años para
Retorno de
Inversión
+\$1,000
Subsidio por
Usuario

94%

Usuarios con
Subsidio al
Consumo
Q760 millones
Tarifa Social
2018

Electrificar los hogares fuera de la red es extremadamente costo y muy poco rentable debido al poco consumo de los usuarios. Por lo que se recurre a subsidios gubernamentales para financiar los proyectos y la operación.

Resultados Planes de Electrificación Rural

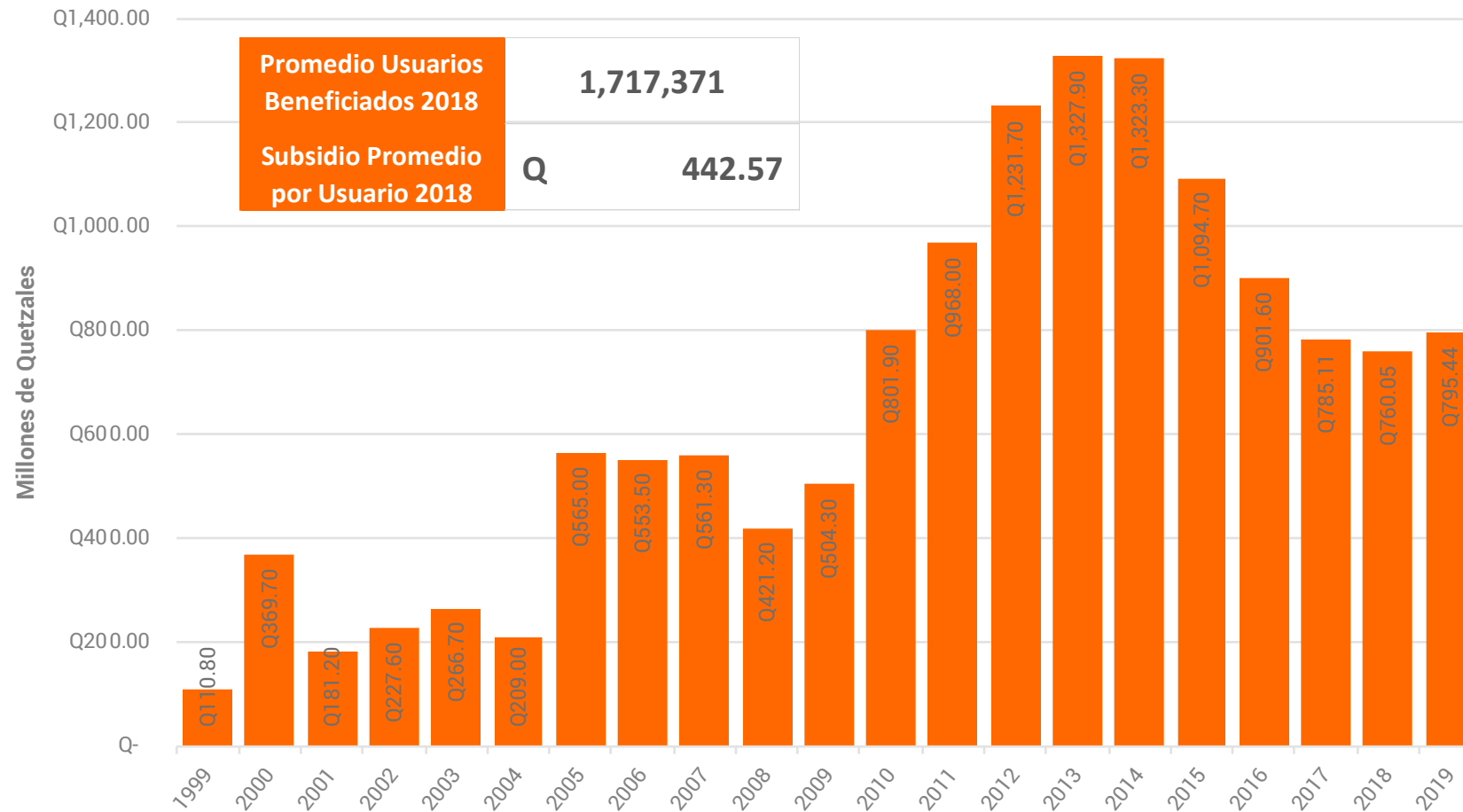
Subsidios de INDE a CAPEX para que los proyectos seleccionados sean rentables

| Proyecto | Fechas | Usuarios | Monto | Gobierno | INDE | USAID | \$\$\$ Gobierno | \$/Usuario |
|---|-----------|----------------|--------------------------|----------|------|-------|--------------------------|-------------|
| PER I | 1971-1978 | 25,000 | \$ 11,610,000.00 | 40% | 0% | 60% | \$ 4,644,000.00 | \$ 464.40 |
| PER II | 1979-1989 | 91,301 | \$ 15,000,000.00 | 43% | 0% | 57% | \$ 6,450,000.00 | \$ 164.29 |
| PER III | 1990-1996 | 37,102 | \$ 20,200,000.00 | 15% | 48% | 37% | \$ 3,030,000.00 | \$ 544.45 |
| Plan de Electrificación Rural INDE | 1999-2015 | 284,000 | \$ 334,000,000.00 | 0% | 100% | 0% | \$ 334,000,000.00 | \$ 1,176.06 |
| Total: | | 437,403 | \$ 380,810,000.00 | | | | \$ 348,124,000.00 | |

- Aplicación de responsabilidad social corporativa (RSC) en sistemas de energía rural en zonas aisladas – Guatemala; OLADE 2013
- Fideicomiso de Administración INDE obras rurales occidente y oriente, Balance General, http://www.inde.gob.gt/wp-content/themes/inde/files/_1530809739_1025_FideiObrasAbr18.pdf

Aportes del INDE a la Tarifa Social

Subsidio al OPEX para dar rentabilidad a empresas



Subsidio Consolidado

Aportes a Proyectos de Distribución, Transporte y Operaciones.

| Aporte | US Dollars | | Quetzales |
|--------|------------|------------------|---------------------|
| CAPEX | \$ | 380,810,000.00 | Q 2,913,196,500.00 |
| OPEX | \$ | 1,824,836,601.31 | Q 13,960,000,000.00 |
| Total: | \$ | 2,205,646,601.31 | Q 16,873,196,500.00 |

La mayor parte de usuarios electrificados por medio de los subsidios pertenecen al estrato social cuyo consumo eléctrico los lleva a formar parte de la tarifa social, se crea un círculo vicioso insostenible de subsidios de CAPEX y OPEX que incrementan en conjunto.

Subsidios en los ultimos 15 años en Guatemala

| | |
|---|----------------------------|
| Inversion Total en los Ultimos 15 años | \$ 2,205,646,601.31 |
| Usuarios en Guatemala | 2,000,000.00 |
| Inversion por Usuarios | \$ 1,102.82 |
| Inversion por Año | \$ 73.52 |
| Inversion Mensual | \$ 6.13 |

- Las empresas eléctricas **NO** podrían son rentables sin este enorme subsidio para la electrificación rural.
- Kingo ha logrado un Retorno Mensual Promedio por Cliente de \$8.00 sin **NINGUN** tipo de subsidio
- Si Kingo obtiene acceso a los subsidios seria posible llevar soluciones mucho mas poderosas a aquellos quienes mas lo necesitan.
- Esta comunidades rurales no obtienen el beneficio de los subsidios a pesar de ser quienes mas lo necesitan.

Kingo brinda mejor eficiencia en Capital Invertido y modelo escalable

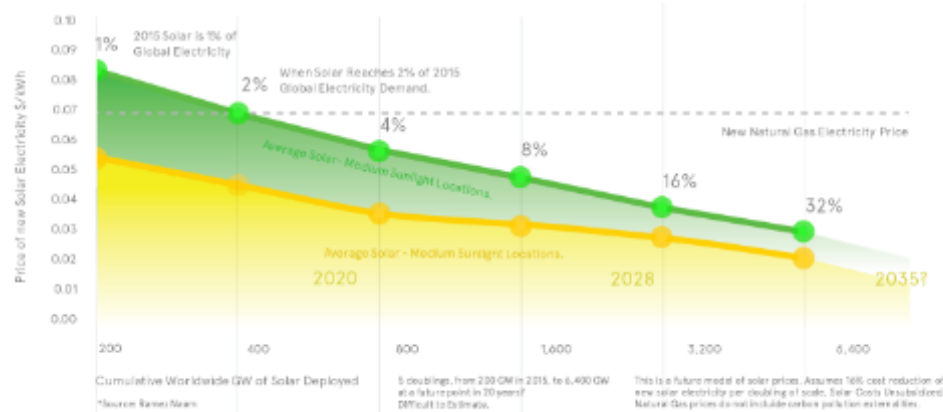
| | Modelo Actual | Kingo SIN Subsidio Kingo CON Subsidio | |
|--|-----------------|---------------------------------------|----------|
| Precio por Usuario | \$3,000-\$5,000 | \$150 | \$425 |
| Tiempo de Retorno | 40+ años | 2 años | 2 años |
| Subsidio a la Infraestructura | \$ 1102.82 | \$0.00 | \$150.00 |
| Subsidio a la Operacion Mensual | \$4.92 | \$0.00 | \$5.00 |

- Los usuarios rurales fuera de la red, por lo general pertenecen a la base de la pirámide económica, y sus necesidades energéticas no les permiten ser rentables para las empresas eléctricas.
- Kingo, a través de un innovador modelo operativo y la tecnología de punta desarrollada, podemos operar con rentabilidad sin necesidad de subsidios además de proveer a nuestros usuarios la utilidad energética que necesitan junto con la capacidad de crecer y mejorar sus equipos sin costo alguno.

Tendencias Tecnológicas

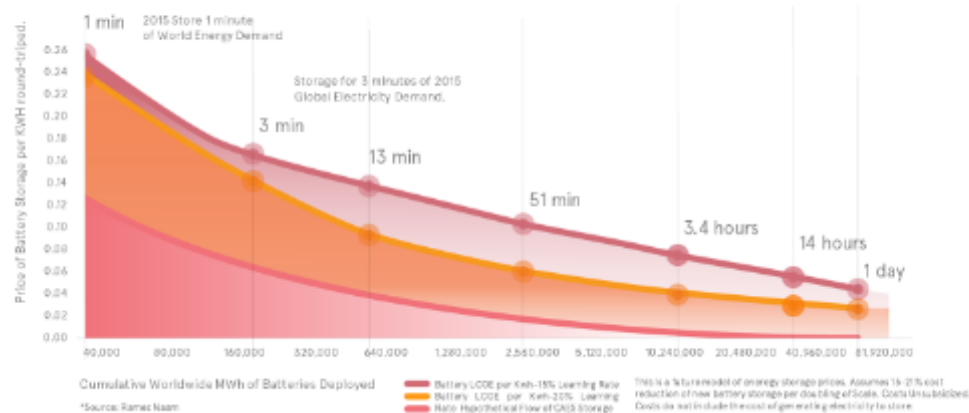
Que tan barata se volverá la energía Solar

La energía solar duplica su penetración cada dos años bajando el precio 20%



Que tan baratas se volveran las Baterías

Las baterías de litio ha disminuido su precio en 50% al años por los últimos 6 años



- Las mejoras en la tecnología solar y de almacenamiento en baterías presentan una mejora y reducción de precios exponencial.
- Kingo se encuentra en constante desarrollo de nuevos, mejores y mas potentes equipos que junto con nuestra garantía perpetua al cliente nos permite cambiar los equipos cada **5 años** y así mejorar la calidad de vida nuestros consumidores y la eficiencia del capital invertido.



Let's turn lives ON together.